

Specjalista ds. sprzedaży – dystrybucja lakierów przemysłowych
Miejsce pracy: Trójmiasto /Wielkopolska - Ujście

Zakres obowiązków:

- Sprzedaż i prezentacja towarów
- Przygotowanie ofert i pozyskiwanie nowych odbiorców
- Utrzymywanie długoterminowych relacji z kontrahentami
- Realizacja planów sprzedażowych

Oczekujemy:

- Entuzjazmu i smykałki handlowej
- Samodzielności w realizacji zadań
- Samodyscypliny i dobrej organizacji pracy
- Prawo jazdy kat. B
- Obsługa programu pakietu Office

Mile widziane:

- Doświadczenie w handlu lub z lakierami przemysłowymi

Oferujemy:

- Stabilne warunki zatrudnienia
- Atrakcyjne wynagrodzenie z jasnym systemem premiowym
- Profesjonalne szkolenia branżowe i wdrożenia produktowe
- Niezbędne narzędzia pracy
- Pakiet dodatkowego ubezpieczenia

Oferujemy pracę u jednego z największych dystrybutorów w rejonie, renomowanych producentów materiałów lakierniczych, który nieustannie od ponad 20-stu lat rozwija działalność w zakresie kompleksowej obsługi klientów.

Zastrzegamy sobie prawo do odpowiedzi tylko na wybrane oferty.

Prosimy o dopisanie klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez KRD BIG SA oraz spółek powiązanych dla potrzeb tej oraz przyszłych rekrutacji, a także przesyłania informacji dotyczących aktualnych ofert pracy zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. 1997 r. Nr 133, poz. 883. z późn. zm.). Administratorem danych osobowych jest Krajowy Rejestr Długów Biuro Informacji Gospodarczej SA, ul. Armii Ludowej 21, 51-214 Wrocław. Podanie danych osobowych jest dobrowolne. Jestem świadoma/świadomy, że przysługuje mi prawo dostępu do treści moich danych i możliwość ich poprawiania oraz wniesienia w dowolnym czasie sprzeciwu co do dalszego ich przetwarzania”.